

IDŹ DO:

- ▶ Spis treści
- ▶ Przykładowy rozdział

KATALOG KSIĄŻEK:

- ▶ Katalog online
- ▶ Zamów drukowany katalog

CENNIK I INFORMACJE:

- ▶ Zamów informacje o nowościach
- ▶ Zamów cennik

CZYTELNIA:

- ▶ Fragmenty książek online

NIGDY SIĘ NIE PODDAWAJ! RECEPTURA SUKCESU WEDŁUG DONALDA TRUMPA

Autor: Donald J. Trump, Meredith McIver

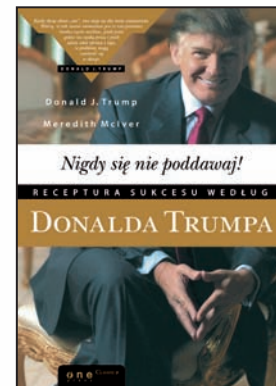
Tłumaczenie: Karina Stempel

ISBN: 978-83-246-2307-5

Tytuł oryginału: [Trump Never Give Up:](#)

[How I Turned My Biggest Challenges into Success](#)

Format: A5, stron: 168



Kiedy słyszę słowo „nie”, ono staje się dla mnie wyzwaniem. Wierzę, że tak zwane niemożliwe jest w rzeczywistości bardzo często możliwe, jeżeli jesteś gotów na ciężką pracę i jeżeli zdasz sobie sprawę z tego, że problemy mogą zamienić się w okazje

Donald Trump

Kręta ścieżka sukcesu

Donald Trump jest żywą legendą świata biznesu. Jego wielka kariera to historia pełna spektakularnych wzlotów i nie mniej widowiskowych upadków. Niejednokrotnie doświadczył na własnej skórze goryczy klęski i dlatego nauczył się przekuwać porażki w kolejne sukcesy. Wiedząc, że dziś stanowi wzór do naśladowania dla ludzi takich jak Ty – ambitnych, odważnych, gotowych podjąć się nawet bardzo ryzykownych wyzwań – szczerze mówi o tym, jak realizować swoje marzenia, pokonując wszelkie przeszkody i własne słabości.

Poczucie pewności siebie jest kluczowe na drodze do sukcesu, bo dzięki niemu możesz być elastyczny i zmierzyć się z przeciwnościami. Ta książka powstała po to, aby umocnić fundamenty Twojej pewności siebie, zdolności i pragnień, abyś nigdy się nie poddawał!

Dowiedz się od samego mistrza, jak:

- wrócić do gry po porażce i niepowodzeniu;
- zamienić wielkie problemy w jeszcze większe okazje;
- zmienić wrogów oraz rywali w przyjaciół i sprzymierzeńców;
- wykorzystać niepowodzenia do automatyzacji i większej wytrwałości.

Poznaj także:

- listę 10 najważniejszych wskazówek Trumpa, dzięki którym odniesiesz sukces;
- zasady prowadzenia negocjacji według Trumpa.

Do koszyka



Do przechowalni

Nowość

Promocja

SPIS TREŚCI

	PODZIĘKOWANIA	9
	WPROWADZENIE	10
ROZDZIAŁ 1	O NAJGORSZEJ CHWILI W MOIM ŻYCIU I O TYM, JAK PODNIOŚLEM SIĘ PO UPADKU	13
ROZDZIAŁ 2	PORAŻKA NIE JEST WIECZNA	17
ROZDZIAŁ 3	UWAŻANO, ŻE THE APPRENTICE TO POWAŻNY BŁĄD	20
ROZDZIAŁ 4	CZY TO PRZEJŚCIOWE PROBLEMY, CZY KOMPLETNA KATASTROFA?	24
ROZDZIAŁ 5	UWIELBIAM DOBRĄ WALKĘ	29
ROZDZIAŁ 6	PAMIĘTAJĄC O 11 WRZEŚNIA 2001 ROKU	35
ROZDZIAŁ 7	OCZEKUJ PROBLEMÓW, A BĘDZIESZ PRZYGOTOWANY, GDY SIĘ POJAWIĄ	38
ROZDZIAŁ 8	CZĘSTO ZADAWANE PYTANIA	43
ROZDZIAŁ 9	KIEDY DRUGA STRONA OCZEKUJE WALKI, PROPONUJ WSPÓŁPRACĘ	48
ROZDZIAŁ 10	ODSEPARUJ SIĘ OD NARZEKAJĄCEGO TŁUMU	53

SPIS TREŚCI

ROZDZIAŁ 11	CZASAMI MUSISZ SCHOWAĆ SWOJĄ DUMĘ DO KIESZENI	55
ROZDZIAŁ 12	ODWAGA TO NIE BRAK STRACHU, TO POKONYWANIE STRACHU	59
ROZDZIAŁ 13	KIERUJ SIĘ PASJĄ — TO JEDYNY SPOSÓB, ABY PORUSZYĆ NIEBO I ZIEMIĘ	62
ROZDZIAŁ 14	JEŚLI WIDZISZ DUŻE PROBLEMY, ROZGLĄDAJ SIĘ ZA WIELKIMI MOŻLIWOŚCIAMI	66
ROZDZIAŁ 15	PIELĘGNUJ W SOBIE DUCHA ODKRYWCY	72
ROZDZIAŁ 16	WIEDZ, KIEDY OGRANICZAĆ STRATY	74
ROZDZIAŁ 17	BIZNES OPIERA SIĘ NA WIEDZY O ŚWIECIE	78
ROZDZIAŁ 18	JEŚLI MYŚLISZ, ŻE W CIĄGU SZEŚCIU MIESIĘCY MOŻESZ ZREALIZOWAĆ PROJEKT ZAPLANOWANY NA SZEŚĆ LAT, NAJPEWNIJESTO PRAWDA	81
ROZDZIAŁ 19	NIE POZWÓL, BY STRACH CIĘ POWSTRZYMAŁ — NAWET JEŚLI NAPRZECIWIEM STOJĄ MILIONY LUDZI	86
ROZDZIAŁ 20	NIE TRAKTUJ SIEBIE ZBYT POWAŻNIE	92
ROZDZIAŁ 21	CZASAMI MUSISZ ZACZAĆ OD NOWA	94
ROZDZIAŁ 22	POWIEDZIAŁEM MOJEMU PRZYJACIELOWI, ŻE MARNUJE ŻYCIE	97
ROZDZIAŁ 23	ZRÓB COŚ DLA SWOJEJ SPOŁECZNOŚCI	99
ROZDZIAŁ 24	OBRONA FLAGI	102
ROZDZIAŁ 25	KIEDY MASZ PROBLEM Z UBRANIEM NA OCZACH 10 000 LUDZI, UCZYŃ TO CZĘŚCIĄ SWOJEGO WYSTĄPIENIA	104

SPIS TREŚCI

ROZDZIAŁ 26	NIE POPADAJ W SAMOZADOWOLENIE — MYŚLENIE O SOBIE, ŻE JEST SIĘ DOSKONAŁYM, TO PROSTA DROGA DO POPEŁNIENIA POWAŻNEGO BŁĘDU	108
ROZDZIAŁ 27	TYLKO W NOWYM JORKU!	112
ROZDZIAŁ 28	JAK ROZŁADOWAĆ STRES	114
ROZDZIAŁ 29	SPODZIEWAJ SIĘ ATAKU, GDY BĘDZIESZ PRÓBOWAŁ COŚ ZMIENIĆ	116
ROZDZIAŁ 30	DOKONAJ SPROSTOWANIA	123
ROZDZIAŁ 31	ODPUŚĆ SOBIE — NIE WALCZ ZE ZRZĘDAMI	126
ROZDZIAŁ 32	BĄDŹ CIERPLIWY — BYĆ MOŻE BĘDZIESZ MUSIAŁ CZEKAĆ 20 LAT, BY INTERES SIĘ OPLĄCIŁ	128
ROZDZIAŁ 33	FORMUŁA CZTERECH KROKÓW FREDA TRUMPA — JAK REALIZOWAĆ SWOJE PLANY	133
ROZDZIAŁ 34	CAŁKOWITA ODMIANA LOSU ZAWSZE ZACZYNA SIĘ OD TWÓRCZEGO, POZYTYWNEGO MYŚLENIA	136
ROZDZIAŁ 35	KAŻDY DZIEŃ WYKORZYSTAJ DO MAKSYMUM	140
ROZDZIAŁ 36	PRZYMIJ LEKCJĘ OD MUHAMMADA ALEGO I ODE MNIE — WIEDZ, KIEDY MOŻESZ SIĘ PRZECHWALAĆ	142
ROZDZIAŁ 37	JAK WYGLĄDAŁBYM BEZ WŁOSÓW?	145
ROZDZIAŁ 38	KIEDY ZOSTANIESZ ZAATAKOWANY, PRZEPROWADŹ KONTRATAK	148
ROZDZIAŁ 39	FANTASTYCZNA NIERUCHOMOŚĆ TONIE W PACYFIKU — CO DALEJ?	151

SPIS TREŚCI

ROZDZIAŁ 40	MYŚL W KATEGORIACH MIĘDZYNARODOWYCH	155
ROZDZIAŁ 41	SZUKAJ SWOJEJ SZANSY TAM, GDZIE INNYM SIĘ NIE UDAJE	157
DODATEK A	LISTA 10 NAJWAŻNIEJSZYCH WSKAZÓWEK TRUMPA, DZIĘKI KTÓRYM ODNIESIESZ SUKCES	161
DODATEK B	ZASADY PROWADZENIA NEGOCJACJI WEDŁUG TRUMPA	163

8

CZĘSTO ZADAWANE PYTANIA

Ostatnio otrzymuję od fanów setki e-maili, a dużą część z nich stanowią prośby o radę. Czasami całe klasy szkolne wysyłają mi swoje pytania. Zdecydowałem się zawrzeć w tej książce niektóre z nich wraz z moimi odpowiedziami.

1. Jak radzi pan sobie z osobą, która notorycznie popełnia te same błędy?

W ogóle nie zwracam sobie nią głowy. Pracuje już dla kogoś innego.

2. Jaka jest najważniejsza cecha dobrego lidera?

Dyscyplina. Dobrze, żeby każdy ją miał, ale jeśli lider nie może się nią poszczycić, nie pozostanie nim na długo.

3. Jakie są najważniejsze kroki, które powinien podjąć ktoś, kto zamierza odnieść sukces?

Odrabiaj swoje zadania domowe. Innymi słowy, dowiedz się wszystkiego na temat, który Cię interesuje, wiedz, z czym masz się zmierzyć, i sprawdź każdy aspekt tego, do czego dążysz. Poproś o radę wszystkich ekspertów, jakich możesz znaleźć. Nie wolno Ci postępować nieostrożnie. Przeciwności już na Ciebie czekają, więc nie sprawiaj, by były bardziej dotkliwe, przez swoje zaniedbanie.

4. Co wyróżnia liderów jutra w branży nieruchomości?
To ci, którzy zarówno mają wizję, jak i są zdyscyplinowani — oni odniosą sukces. Bez jednej z tych cech człowiek jest bezużyteczny. Jeśli posiadasz obie, masz szansę stać się liderem, pod warunkiem że uczyłeś się i ćwiczyłeś swój instynkt, analizując swoje doświadczenia.
5. Jakie postacie historyczne pan podziwia i dlaczego?
Abraham Lincoln jest taką osobą, ponieważ był prezydentem w najtrudniejszych czasach w historii naszego kraju. Był też samoukiem i przez wiele lat doznawał niepowodzeń na drodze do prezydentury. Kolejna postać to Winston Churchill, lider w kluczowym okresie historii świata — podczas drugiej wojny światowej. Był wielkim mówcą, który zainspirował tysiące ludzi swoimi wystąpieniami i otrzymał Nagrodę Nobla w dziedzinie literatury za swoje książki historyczne.
6. Jaki jest pana ulubiony deser?
Lody.
7. Co lubi pan w swojej pracy?
Wszystko. Każdy dzień jest wyzwaniem i każdy jest wspaniały.
8. Czy wychodzi pan na lunch?
Bardzo rzadko. Nie lubię przerywać mojego dnia roboczego. To przeszkadza mi utrzymać impet. Wolę zjeść coś przy biurku, w ciągu 5 – 10 minut.
9. Jaką radę ma pan dla kogoś, kto chce założyć własny biznes?
Bądź gotowy na pojawienie się problemów — codziennie będziesz się z nimi stykał. Pozostań skoncentrowany niezależnie od tego, jakie i jak duże są Twoje codzienne wyzwania. Nigdy się nie poddawaj!
10. Co zrobić, jeżeli sprawy nie układają się tak, jak chcemy, nawet jeżeli pracujemy naprawdę ciężko?

Przed wszystkim pamiętaj, że wielu ludzi spotyka to samo. Ja sam czekałem 30 lat, by zobaczyć, jak kilka moich wizji staje się rzeczywistością. Niektórzy czekali dłużej. Zawsze weź pod uwagę możliwość, że robisz niewłaściwą rzecz, więc niezależnie od tego, jak ciężko będziesz pracował, po prostu się nie uda. Upewnij się, że to, co robisz, jest właściwe w Twoim przypadku. Musisz kochać to, co robisz. A potem bądź wytrwały.

11. Czy wierzy pan w szczęście?

Tak. Wiem, że jestem szczęściarzem. Miałem też szczęście mieć wspaniałą żonę. Pracowałem u boku mojego ojca od wczesnej młodości i nauczyłem się dużo od niego.

12. Czego pan pragnął, będąc dzieckiem?

Chciałem być albo bejsbolistą, albo budowniczym. Bardzo lubiłem budować drapacze chmur z klocków. Byłem dość dobrym zawodnikiem w drużynie bejsbolowej i mogłem ubiegać się o stypendium, zastanawiałem się także nad wstąpieniem na USC¹⁰, by odbyć studia w szkole filmowej, ale moja wiedza i miłość do nieruchomości zaprowadziły mnie do Wharton¹¹.

13. Skąd czerpie pan swoje pomysły?

Świat jest dla mnie inspiracją, a bycie na bieżąco, jeśli chodzi o wydarzenia na świecie, może poddać Ci mnóstwo pomysłów. W tym wieku, wieku technologii, mamy dostęp do coraz większej ilości informacji i możemy je zdobywać szybciej niż kiedykolwiek wcześniej — uważam to za naprawdę ekscytujący fakt. Mam otwarty umysł i to jest dobra recepta na to, by wprowadzać swoje pomysły w życie.

14. Czy kiedykolwiek odczuwa pan strach, że coś może się nie udać?

¹⁰ University of Southern Carolina, Uniwersytet Karoliny Południowej — *przyp. tłum.*

¹¹ Wharton Business School, część University of Pennsylvania — *przyp. tłum.*

Do tej pory osiągnąłem sporo sukcesów, ale zawsze możliwa jest porażka. Jestem ostrożny, ale nie boję się. To jest różnica. Ważne jest, by zachować ostrożność — wiedzieć, że sukces jest tak samo prawdopodobny jak niepowodzenie. Ryzyko odgrywa ważną rolę we wszystkim, co robimy. Mógłbym zostać potrącony przez autobus podczas przechodzenia przez ulicę. Wypadki się zdarzają. Nie pozwól, by strach przeszkodził Ci w realizacji Twoich planów.

15. Co robi pan podczas wakacji?

Nie spędzam wakacji, planując podróż i wyjeżdżając w jakieś miejsce. Moja praca dodaje mi energii i nigdy nie czuję, że muszę od niej uciec. Jako że posiadam pola golfowe i kocham grę w golfa, mogę spędzać wspaniałe chwile, grając w golfa, a jednocześnie nadzorując to, co się dzieje w firmie. W zimie, podczas weekendów jeżdżę do mojego klubu Mar-a-Logo w Palm Beach, więc mogę grać w golfa przez cały rok. Wykorzystuję weekendy bardziej intensywnie niż wakacje, co mi się opłaca.

16. Lubimy pana program *The Apprentice*. Zastanawiamy się, czy lubi pan zwalniać ludzi.

Nie lubię nikogo zwalniać. Czasami to jest konieczne, ale generalnie zatrzymuję ludzi przy sobie przez długie lata. Mam pracowników, którzy są ze mną od ponad 30 lat. Najlepsze środowisko pracy powstaje wtedy, gdy każdy ma tę samą etykę pracy, dąży do tego samego celu i robi wszystko, co w jego mocy, by go osiągnąć. Tak jest w przypadku większości moich pracowników, lecz nie zawsze; jeżeli tak nie jest, to znak, że muszą zostać poczynione jakieś zmiany.

17. Kiedy zaczynał pan zajmować się nieruchomościami, jaki był pana główny cel?

Chciałem sam odnieść sukces. Mój ojciec odniósł sukces w branży nieruchomości i chciałem pójść w jego ślady. Zawsze kochałem piękne budynki i Manhattan, więc to był mój cel. Chciałem kierować się własną wizją i udało mi się to osiągnąć.

18. Co było największą niespodzianką dla pana, jeśli chodzi o *The Apprentice*?

Zmienił się mój image. Stałem się bardzo popularny po tym, jak zacząłem co tydzień zwalniać ludzi!

19. Co przynosi panu największe poczucie szczęścia?

To złożone pytanie, choć wyrażone w tak prosty sposób. Powiedziałbym, że kilka rzeczy czyni mnie szczęśliwym. Robienie czegoś dobrze. Robienie wszystkiego, co tylko możliwe. Wykonywanie wspaniałej pracy i zdawanie sobie sprawy z tego, że jest wspaniała. Możliwość dzielenia się tym, że coś się udało, z innymi — mogę dzięki temu sprawić, że dana okolica stanie się bardziej wartościowa, podobnie jak jej społeczność, mogę zapewnić ludziom pracę i jestem w stanie podzielić się tym, co posiadam, dzięki działalności dobroczynnej. Moja rodzina jest dla mnie bardzo ważna, zawsze taka była. Jestem najszczęśliwszy, kiedy jestem wśród bliskich.

20. Jaki był pana ulubiony przedmiot w szkole?

Lubiłem wszystko, co wiązało się z matematyką. Najbardziej geometrię, w której byłem bardzo dobry.

21. Jaki jest pana ulubiony film?

Obywatel Kane.

22. O której godzinie pan wstaje?

O piątej rano.

23. Co jest najlepszą rzeczą w byciu bogatym?

Wspaniałym uczuciem jest móc dać coś innym.

24. Jaka jest najlepsza rada, jaką pan może mi dać?

Nigdy się nie poddawaj. Możesz dokonać więcej, mając takie nastawienie — lepszej rady nie mogę Ci udzielić.